

销售通路诊断

(一) 本公司应积极开发中型私立医院(综合医院)。

理由:

1. 符合本公司正派经营的传统经营理念。开发中型私立医院不含政治力量、回扣等困扰。
2. 可大幅度提高业绩。
3. 由于时代的进步, 生活水准的提高, 私立医院也需要新的好的仪器。
4. 本公司业务员均已与客户建立长久而良好的关系, 所以不需经常拜访, 业务员变得很清闲。

(二) 开发中型私立医院的方法:

1. 除本公司现有的两家地区经销商外, 不再寻找新的地区经销商, 完全由本公司直销。

理由:

- (1) 受制于人, 无法充分配合本公司的政策。
 - (2) 业绩无法大幅度提高。
 - (3) 有被倒帐的风险。
2. 先选定一处试销, 成功后再扩展至其他地区。
 3. 试销表现良好的老业务员分发至各区担任主管。
 4. 务必做好招考训练新业务员。